

# PRESS RELEASE

## ATR : 89 avions vendus depuis le début de l'année

**Le constructeur d'avions régionaux atteint en milieu d'année ses objectifs commerciaux de 2017**

**Toulouse, le 22 juin 2017** – Depuis le début de l'année, ATR a reçu des commandes pour l'achat de 89 appareils, assorties d'options pour 20 appareils supplémentaires. Ces résultats commerciaux permettent au constructeur de turbopropulseurs régionaux d'atteindre, en moins de six mois, un ratio *book-to-bill* supérieur à un.

Cette semaine, à l'occasion du salon du Bourget, ATR a annoncé la signature d'accords commerciaux qui permettront aux ATR 42-600 et aux ATR 72-600 de développer de nouveaux marchés, en particulier en Chine et en Afrique. Le constructeur a également le plaisir d'annoncer aujourd'hui deux commandes supplémentaires : un ATR 72-600 de la compagnie suédoise BRA, qui compte désormais 10 ATR 72-600, et un ATR 72-600 d'Air Tahiti, partenaire historique qui exploite des ATR depuis trente ans. Au total, cinq nouveaux accords commerciaux ont été annoncés pendant le salon.

Plus tôt dans l'année, ATR a signé un contrat pour 50 ATR 72-600 avec la compagnie indienne IndiGo, et a reçu la commande de 20 ATR 72-600, assortie de 20 options, de la part de la compagnie nationale iranienne, Iran Air. Depuis janvier, cinq clients ont acheté des ATR pour la première fois, ce qui renforce la position de leader d'ATR et son attractivité auprès des compagnies opérant des vols régionaux.

Le montant des 89 commandes enregistrées depuis le début de l'année est évalué à plus de 2,3 milliards de dollars. Aujourd'hui, ATR a plus de 250 appareils dans son carnet de commandes, correspondant à environ trois ans de production.

Christian Scherer, Président Exécutif d'ATR, a déclaré: « Le nombre de ventes que nous avons enregistré en moins de six mois reflète une évolution positive du marché, et confirme que les ATR constituent la solution optimale pour permettre aux compagnies aériennes d'ouvrir de nouvelles liaisons avec les coûts d'exploitation les plus bas. Quelle que soit la région disposant d'un potentiel de développement des liaisons régionales, nos appareils offrent la meilleure solution et les risques les plus faibles. Les communautés régionales en Chine, en Inde, en Iran ou au Sénégal sont sur le point de découvrir ce que les tout nouveaux ATR -600 peuvent apporter en matière non seulement de confort, mais aussi d'opportunités commerciales ».

### Commandes depuis janvier 2017

| CLIENT       | PAYS    | ATR 42-600 | ATR 72-600 | OPTIONS   |
|--------------|---------|------------|------------|-----------|
| IndiGo       | Inde    |            | 50         |           |
| Iran Air     | Iran    |            | 20         | 20        |
| Tianju       | Chine   | 10         |            |           |
| Hantong      | Chine   | 3          |            |           |
| Air Sénégal  | Sénégal |            | 2          |           |
| BRA          | Suède   |            | 1          |           |
| Air Tahiti   | France  |            | 1          |           |
| NON DEVOILE  |         | 1          | 1          |           |
| <b>TOTAL</b> |         | <b>14</b>  | <b>75</b>  | <b>20</b> |

## PRESS RELEASE

### À propos d'ATR :

Fondé en 1981, ATR est le leader mondial du marché des avions régionaux de moins de 90 places. Depuis sa création, ATR a vendu plus de 1 500 appareils. Les modèles ATR équipent les flottes de quelque 200 compagnies aériennes réparties dans près de 100 pays. ATR est un partenariat à parts égales entre deux acteurs aéronautiques européens majeurs, Airbus et Leonardo. Installé à Toulouse, ATR est bien établi au niveau international avec un important réseau de ventes et de support client, y compris des centres de services clients, des centres de formation et des entrepôts. Pour plus d'informations, rendez-vous sur le site <http://www.atr-aircraft.com>

### Contacts presse ATR :

David Vargas

Tél. : +33 6 86 34 21 71

E-mail : [david.vargas@atr-aircraft.com](mailto:david.vargas@atr-aircraft.com)